

Sinds 1921 leveren en produceren we hoogwaardige meet- en regelapparatuur voor de industrie. Dat doen we natuurlijk niet alleen, want we hebben locaties over de hele wereld! Onze productielocatie in Dordrecht, Nederland is veruit het grootst. Met ca. 600 professionals doorlopen we hier alle stadia van de ontwikkeling van een flowmeter. Bij ons zie je direct het resultaat van je eigen inspanning!

Accountmanager Marine

Dit is wat we je bieden:

Om te beginnen een marktconform salaris, afhankelijk van je opleiding en ervaring. Bij KROHNE ben je verzekerd van een uitdagende en veelzijdige functie met verantwoordelijkheid en veel ruimte om jezelf te ontwikkelen. Daarnaast bieden we je het volgende:

- Jaarcontract met intentie tot vast dienstverband;
- Een goed geregeld pensioen bij SPNG;
- Reiskostenvergoeding;
- Vakantiegeld, 25 vakantiedagen en 2 collectieve vakantiedagen;
- Gratificatiebonus;
- Opleidingsbudget en toegang tot de KROHNE Online Academy;
- Fitnessregeling.

Dit is wat je gaat doen:

Als Accountmanager Marine ben je verantwoordelijk voor het beheren en uitbouwen van de bestaande klantenkring met als doel het realiseren van groei in omzet en het marktaandeel.

Dagelijks ben je bezig met het juist beheren en adviseren van (interne- en externe) klanten, zowel schriftelijk, digitaal, als telefonisch om op een goede manier de duurzame relatie met bestaande klanten in de Marine Industrie verder uit te bouwen. Het aandragen van leads en prospects met als belangrijkste doel het vergroten van de klantenkring. Je informeert onze klanten op een correcte wijze over de producten, oplossingen en services die wij kunnen aanbieden en draagt zorg voor het commercieel begeleiden hiervan. Tijdens het uitvoeren van je werkzaamheden werk je nauw samen de afdelingen verkoop binnendienst, marketing en service.

Het is daarom handig als je organisatorisch sterk bent, prioriteiten kunt stellen en valkuilen herkent. Uiteraard ben je ook face-to-face in contact met klanten, die klantbezoeken plan je zelf in en je werkt met een ruim bestaand klantenbestand en prospectie.

Dit is wat we van je vragen:

Ons team van technische experts is op zoek naar een proactieve collega die het gewend is om zelfstandig, accuraat en gestructureerd te werken. Jij snapt als geen ander dat het belangrijk is om in creatieve oplossingen te denken vanuit een commercieel oogpunt. Verder ben je flexibel, initiatiefrijk, leergierig en ambitieus. Daarnaast denken we dat je het volgende nodig zult hebben:

- Een afgeronde bachelor richting technische bedrijfskunde, werktuigbouwkunde, elektrotechniek of Maritieme techniek/ technologie;
- Je hebt affiniteit met sales en meet- en regeltechniek;
- Je hebt minimaal 3 jaar relevante werkervaring, waarbij affiniteit met de Marine Industrie een pré is;
- In het bezit van rijbewijs B;
- Je hebt een uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal. Duits is een pré.

Heb je nog vragen of wil je graag solliciteren?

Neem dan contact op met Kitty Peters via K.peters@krohne.com of via 06-82427007.

We kijken uit naar je reactie!